

ERFOLGS-TOOLS FÜR MODERNES LEADERSHIP

"REALITÄTSANKER"

#CEVEYGROUP #LEADERSHIP #FÜHRUNGSENTWICKLUNG



REALITÄTSANKER – TOOL FÜR SINNHAFTHKEIT UND FAKTEN

Sie führen durch Realität – und nicht weil Sie „der Chef“ sind. Sie schaffen eine gemeinsam akzeptierte Realität, und verankern diese im Sinne von „Bodenpunkten“.

Gehandelt wird, weil es die Situation erfordert. Der Driver`s Seat wird durch den Realitätsanker noch zwingender.





Beispiel:

MA: „Ich hatte so viel auf meinem Tisch – es war einfach unmöglich, das Konzept zu einem Zeitpunkt wie von Ihnen gewünscht abzugeben.“

FK: „Wir hatten den Termin vor 4 Wochen vereinbart – offensichtlich haben sie ihn in Ihrer Priorisierung nicht ausreichend berücksichtigt.“

Wenn wir den Termin nicht halten, laufen wir Gefahr, den Folgeauftrag in einer Größenordnung von 500.000,- Euro nicht zu bekommen.“

Ergebnis:

Die Macht des Faktischen – die Realität – ersetzt persönlichen Druck.


Als Führungskraft zeigen Sie die – sicherlich schmerzhaft – Realität auf. Diese Kombination aus Realität und Wertschätzung (= Öffnende Konfrontation) erzeugt die für die Umsetzung schwieriger Aufgaben notwendige innere Motivation. Die Komfortzone („...es war einfach unmöglich...“) lässt sich nicht aufrechterhalten.



FACTS



 Dr. Bernhard Cevey, CEO CEVEYGROUP

 Als international tätiges Beratungsunternehmen mit den Schwerpunkten modernes Leadership, Verkaufsproduktivität und Changemanagement verbinden wir moderne Konzepte mit starken methodischen Kompetenzen.

 Beratung, Training, Coaching, Potenzialanalysen

Das Thema interessiert Sie?
Dann folgen Sie uns auf
[@CEVEYCONSULTING](#)

